

NUMERO 1

DES ACHATS TEMPS-REEL

► DES SERVICES UNIQUES

- ASSURINSPEKT
- FLOWINSPEKT
- GREENINSPEKT
- MEDIAINSPEKT
- RATESINSPEKT
- SPOTINSPEKT
- ITINSPEKT
- HEALTHINSPEKT

Auditer
Intégrer
Aligner
Piloter
Calculer
Sécuriser
Gérer
Analyser
Certifier
Contrôler
Recouvrer
Collaborer
Economiser
Automatiser
Dématérialiser



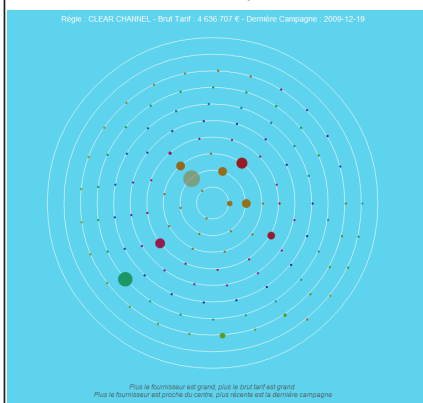
Des solutions électroniques pour des économies immédiates

|| BUYINSPEKT ||

ASSURINSPEKT

UNE PLATE-FORME UNIQUE DE CONTROLE ET D'ACHAT

1. Un traitement scientifique des données



Les nouvelles obligations imposées par les réglementations issues des Lois de Sécurité Financière, du BRIBERY ACT ou encore de SOLVENCY II comportent toutes un volet de maîtrise des risques opérationnels dans lequel la transparence et le contrôle des achats jouent un rôle de premier plan.

Ainsi vous recherchez la maîtrise du ratio coût/service des principales familles d'achat immatérielles: les dépenses informatiques et de télécommunications (software, hardware, bande passante, internet...), les achats de prestations intellectuelles, les réseaux d'experts en matière d'IARD.

ASSURINSPEKT

Ces domaines de prestations partagent un dénominateur commun, le consulting ou la sous-traitance. Ils aboutissent à confier à des tiers externes une part importante des processus et des engagements des entreprises d'assurance. La juste sélection de tous ces tiers aux domaines de compétence très variés, le contrôle de leur prestation et de leur prix représentent en fin de compte un enjeu fondamental pour la maîtrise des risques opérationnels.

Les directions achat ou contrôle de gestion se trouvent démunies pour évaluer toutes ces prestations externes, parfois redondantes et bien souvent laissées à l'appréciation des seules directions utilisatrices.

ASSURINSPEKT plate-forme collaborative Web 2, quelques bénéfices :

- Une complète visibilité sur la sélection des fournisseurs, consultants et sous-traitants
- L'exhaustivité du contrôle de confor-

mité de la facturation

- L'automatisme des outils de suivi et de contrôle budgétaire.

ASSURINSPEKT une plateforme collaborative, une mutualisation des moyens :

ASSURINSPEKT dématérialise devis, bons de commande, factures réduisant au maximum les coûts de traitement administratif de la chaîne achat avec des pricers intégrés permettant de calculer le meilleur prix sur comparables.

ASSURINSPEKT respecte les spécificités de chaque service ou structure donneur d'ordre dans un framework global :

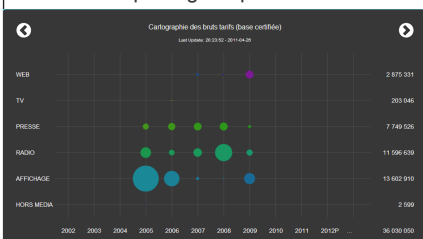
LA REDUCTION DES COUTS

FLOWINSPEKT, la dématérialisation de la relation fournisseurs du devis au bon à payer :

L'établissement de la base 0 permet de mesurer exactement tous vos coûts par

2. Une business intelligence accessible

3. Un web reporting temps-réel



famille d'achats, fournisseur, prestataire, par service, par projet et de savoir en quelques clics le montant des achats globalisé par fournisseur, quel que soit le pays concerné ou le service donneur d'ordre.

Grâce aux hypercubes intégrés vous connaissez enfin le coût réel moyen de chaque prestation, opération d'expertise, vous établissez des standards, pour la rationalisation et la diminution des coûts.

Véritable cartographie des risques fournisseurs, ASSURINSPEKT permet de démontrer tant aux instances de contrôle qu'aux représentants des actionnaires, votre maîtrise de la conformité worldwide. Grâce aux interfaces spécifiques multilingues ASSURINSPEKT, vos filiales les plus éloignées respectent désormais des procédures simples à mettre en œuvre et garanties d'économie et de transparence.

FLOWINSPEKT effectue automatiquement le rapprochement dépenses /budgets améliorant considérablement les performances du contrôle de gestion.

RATESINSPEKT : LE RESPECT DES CONTRATS

RATESINSPEKT dématématise les contrats cadres et les conditions générales de vente des fournisseurs.

Beaucoup plus puissant qu'un simple logiciel d'e-procurement, RATESINSPEKT contrôle l'exhaustivité des factures dématématisées en plateforme par vos fournisseurs, l'exécution et la tarification des prestations avec des solutions temps réel très innovantes.

L'automate RATESINSPEKT ne délivre le bon à payer qu'après vérification des conditions contractuelles quel que soit le montant de la facture. RATESINSPEKT décharge les services ordonnateurs de la dépense de tâches de contrôle fastidieuses et souvent impossibles faute des informations nécessaires.

CAD : DES APPELS D'OFFRES AUTOMATISES / DES DECISIONS MULTI-CRITERES

Avec le système d'information CAD, vous dématématisez les appels d'offre et pouvez ainsi gérer en parallèle autant d'appels d'offre que vous le souhaitez auprès de votre e-référentiel fournisseurs.

Avec CAD vous traitez enfin les achats de catégories C, D, E, F, G sur lesquels vous ne pouviez intervenir auparavant faute de moyens.

Chaque service donneur d'ordre peut utiliser ASSURINSPEKT pour ses appels d'offre assurant ainsi aux départements achats une parfaite traçabilité, le respect des procédures, une sélection optimale non biaisée et une parfaite garantie de conformité sans moyens humains supplémentaires.

ASSURINSPEKT vous offre dans ses interfaces, des méthodologies d'appel d'offre totalement transparentes. Les hypercubes vous permettent de varier la pondération des critères de sélection et les algorithmes décisionnels effectuent le meilleur choix sans biais.

Grâce à un puissant référentiel de qualification, ASSURINSPEKT vous garantit contre des choix hasardeux en particulier en matière d'achat informatique, vous évitez ainsi l'écueil d'une trop forte concentration auprès d'un fournisseur avec les risques sociaux attachés. Vous maîtrisez également une trop grande dispersion de fournisseurs pour les achats spécifiques à chaque service et éliminez les achats effectués sans devis, ni commande en dessous des seuils de signature.

Vous conservez la maîtrise totale de vos choix et vérifiez les critères SOLVENCY II de vos partenaires.

LA PLATE-FORME BUYINSPEKT :

→ ETAPE 1 :

- Contrôlez et certifiez tous vos achats
- Supprimez le risque juridique
- Dématématisez de l'appel d'offre au bon payer une relation fournisseur gagnant-gagnant
- Effectuez en temps réel le contrôle budgétaire et le contrôle de gestion avec des tableaux de bord dynamiques
- Optimisez le BFR

→ ETAPE 2 :

- Gérez vos appels d'offre au plus petit élément
- Alignez les meilleures pratiques
- Traitez en direct vos achats hors production
- Supprimez les coûts intermédiaires
- Maîtrisez les risques fournisseurs

→ ETAPE 3 :

- Piloter les prix depuis les achats jusqu'aux ventes
- Intégrez en temps réel toutes les variables internes et externes
- Calculez le meilleur prix

ASSURINSPEKT : CAS PRATIQUE

Un leader de la bancassurance recherchait l'optimisation de ses achats informatiques, de nombreuses structures, filiales et services disposaient de budgets d'achat informatique et engageaient les achats de ce type sans plateforme web 2 de contrôle.

Après établissement de la base 0 historique pour tous les services et structures donneur d'ordre, le groupe a enfin maîtrisé son pouvoir d'achat réel auprès de ses fournisseurs clés et a pu renégocier des contrats cadre tenant compte de son poids réel vis-à-vis de ces fournisseurs.

Julius Leschner, corporate financial controller :

« Pour tous nos achats facturés en temps homme les interfaces de contrôle d'exécution ASSURINSPEKT ont permis de réduire considérablement le temps homme facturé sur chaque projet sans générer de conflit avec les fournisseurs conscients désormais de nos obligations de maîtrise des coûts »

José Hidalgo, purchasing manager :

« Grâce à la bonne collaboration des services donneurs d'ordre, nous avons développé à budgets identiques des projets supplémentaires, sources de profits »

John Clementi, IT manager :

« ASSURINSPEKT nous a fait bénéficier de tous les avantages du Cloud computing : pas de coût d'intégration, pas de licence utilisateur, une disponibilité 24/24, world wide, des bases de données en téraoctets parfaitement sécurisées, des interfaces très ergonomiques demandant très peu de formation, la garantie de conformité aux normes en vigueur »

« Grâce aux interfaces de dématérialisation et à la Business intelligence de la plateforme nous avons réduit en douceur de plus de 10% le coût de notre réseau d'expert IARD, en les

déchargeant du devis à la facture des tâches administratives, en établissant des statistiques temps réel des coûts par typologie de sinistre, par expert... permettant à chacun de se benchmarker par rapport au référentiel créant ainsi un cycle vertueux et l'application des meilleures pratiques.

ASSURINSPEKT fournit la plateforme collaborative temps réel WEB 2 et les logiciels nécessaires à la réduction des coûts et à la mise en conformité des achats.

L'expérience d'ASSURINSPEKT permet de dégager 10 facteurs clés de succès en matière de réduction de coûts d'achats en banque et assurance.

ASSURINSPEKT, 10 facteurs clés de succès :

1. Economisez une moyenne de 12 à 30 euros de temps homme par ordre et par facture en effectuant vos achats électroniquement avec le plus grand nombre de fournisseurs possibles.
2. Automatisez le processus achat du devis au bon à payer, rationalisez les opérations et augmentez l'efficacité dans tous vos services et filiales.
3. Centralisez les achats via une plateforme collaborative WEB2 à travers votre organisation et apportez visibilité et contrôle de vos achats.
4. Développez vos bases de données achats, en incluant des données de marché critiques pour être en phase avec les offres et tarifs fournisseurs et structurer vos choix sans risque de biais.
5. Analysez le coût total de votre propre chaîne achats ; en plus du prix payé, considérez les charges financières liées à l'exécution de l'achat, la logistique, les inventaires, les frais techniques et de déplacement, entre autres.

6. Mettez en évidence à la fois le coût total et l'efficacité des achats de prestations informatiques ou de conseil pour vos clients, vous déterminerez ainsi l'incidence du coût et de la qualité des prestations et des remboursements effectués.

7. Recherchez à remettre en conformité tous les achats hors contrats, spécialement les achats de consulting les plus coûteux.

8. Economisez de 3 à 30% en évitant les surfacturations et en contrôlant les prix à partir d'informations contractuelles temps réel (temps homme, contrat d'objectifs garantis...)

9. Considérez la chaîne achat comme une fonction transversale de votre organisation, sa colonne vertébrale ; établissez des partenariats actifs avec les donneurs d'ordre interne et les financiers, travaillez ensemble pour atteindre vos objectifs et éviter tout gaspillage.

10. Collaborez avec vos fournisseurs pour maintenir la qualité de votre service à moindre coût, partagez votre expérience interne sur l'usage des services achetés afin d'inciter vos fournisseurs à revoir leurs services et leurs coûts.