

NUMERO 1

DES ACHATS TEMPS-REEL

► DES SERVICES UNIQUES

ASSURINSPEKT
FLOWINSPEKT
GREENINSPEKT
MEDIANSPEKT
RATESINSPEKT
SPOTINSPEKT
ITINSPEKT
► HEALTHINSPEKT

Auditer
Intégrer
Aligner
Piloter
Calculer
Sécuriser
Gérer
Analyser
Certifier
Contrôler
Recouvrer
Collaborer
Economiser
Automatiser
Dématérialiser



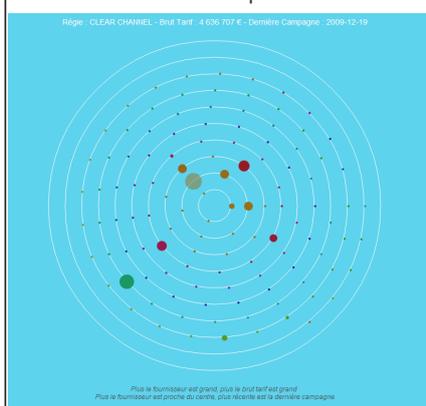
Des solutions électroniques pour des économies immédiates

|| BUYINSPEKT ||

HEALTHINSPEKT

UNE PLATE-FORME UNIQUE DE CONTROLE ET D'ACHAT

1. Un traitement scientifique des données



Les centres hospitaliers se trouvent confrontés à une obligation de réduction drastique des coûts et à une recherche constante d'amélioration des soins avec un souci nouveau de compétitivité. Or fournir des soins, en particulier dans les services spécialisés, suppose l'achat et la gestion de milliers de références auprès de fournisseurs clés. Bien souvent faute d'outils et de temps, les commandes sont passées aux fournisseurs sans vérification des tarifs, sans appels d'offre détaillés et sans ordre écrit.

LA PLACE DE MARCHE BUYINSPEKT

HEALTHINSPEKT fournit grâce à la place de marché BUYINSPEKT tous les catalogues fournisseurs temps réel avec une gestion automatisée des appels d'offre, aussi nombreux soient-ils, jusqu'à la plus petite référence dans un marché temps réel aux prix actualisés en fonction de l'offre et de la demande.

spécifiques.

L'historique des devis permet de comparer les remises, prix nets et frais en quelques clics offrant une parfaite traçabilité des procédures achat dans un objectif de réduction des coûts.

2. Une business intelligence accessible

BUYINSPEKT dématérialise devis, bons de commande et factures, réduisant au maximum les coûts de traitement administratif de la chaîne achat avec des pricers intégrés permettant de calculer le meilleur prix sur comparables.

Chaque devis-bon de commande s'impute directement sur le budget, évitant ainsi tout dépassement budgétaire et permettant une réallocation dynamique des moyens avec les économies générées par HEALTHINSPEKT.

RATESINSPEKT : LE CONTROLE DES REMISES

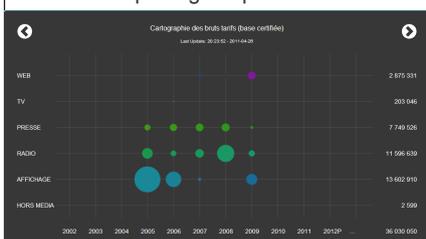
Faute de moyens techniques, le contrôle exhaustif des factures ne peut être effectué par un hôpital, seuls les gros marchés peuvent faire l'objet de contrôle précis, cependant qu'il existe un grand nombre de commandes dont les faibles montants unitaires cumulés représentent des masses financières conséquentes. Ces commandes et factures en dessous des seuils de contrôle obligatoires sont exhaustivement contrôlées par RATESINSPEKT avec des résultats d'économie supérieurs à 10% de l'ensemble

HEALTHINSPEKT respecte les spécificités de chaque service ou structure donneur d'ordre, dans un framework global.

FLOWINSPEKT : LA GARANTIE DE BUDGETS RESPECTES

Chaque service donneur d'ordre retrouve dans une plateforme collaborative unique les fournisseurs dédiés à chaque grande famille d'achat ainsi que leurs catalogues et leurs offres

3. Un web reporting temps-réel



contrôlé.

RATESINSPEKT contrôle l'intégralité des factures dématérialisées.

Le contrôle RATESINSPEKT des remises de cours d'ordre et des remises de fin d'ordre garantit aux départements Achats et Finances le bon respect des contrats et des CGV fournisseurs grâce à la comparaison en temps-réel des remises dues et des remises réellement obtenues.

LA MAITRISE DES RISQUES FOURNISSEUR

Grâce aux hypercubes présents en plateforme : en quelques clics vous cumulez l'intégralité de vos achats par fournisseur, par service donneur d'ordre, par spécialité, en prix bruts, en prix nets, vous connaissez le montant exact de vos frais de livraison, de vos frais techniques et effectuez tous les calculs nécessaires à l'optimisation de vos achats.

Vous mesurez le degré de dépendance de votre hôpital à tel ou tel fournisseur par spécialité et au global.

HEALTHINSPEKT unifie les procédures, réduit la gestion administrative et augmente le pouvoir d'achat du service hospitalier.

En réduisant les coûts de 5 à 35% selon le volume d'achat confié à la plateforme, HEALTHINSPEKT vous permet de vous concentrer sur la qualité des soins à apporter à vos patients.

CAS PRATIQUES

Les hôpitaux d'une grande région européenne devaient impérativement maintenir la qualité des soins avec des budgets décroissants. Pour les aider à réaliser cet objectif, les hôpitaux ont choisi avec BUYINSPEKT des solutions qui leur ont permis de maîtriser la chaîne fournisseur, d'identifier les points morts et de construire de nouvelles procédures grâce aux automates de la plateforme HEALTHINSPEKT qui dématérialisent intégralement du devis au bon à payer, la relation fournisseur et le process achat.

Grâce à la MARKETPLACE les hôpitaux ont effectué du e-commerce avec plus de 400 fournisseurs partenaires, avec une optimisation financière supérieure à 15% de leurs conditions antérieures à prestations comparables.

Les hôpitaux ont bénéficié en temps réel des meilleurs prix pour les produits demandés.

Les spécifications ont été respectées,

LA PLATE-FORME BUYINSPEKT :

→ ETAPE 1 :

- Contrôlez et certifiez tous vos achats
- Supprimez le risque juridique
- Dématérialisez de l'appel d'offre au bon payer une relation fournisseur gagnant-gagnant
- Effectuez en temps réel le contrôle budgétaire et le contrôle de gestion avec des tableaux de bord dynamiques
- Optimisez le BFR

→ ETAPE 2 :

- Gérez vos appels d'offre au plus petit élément
- Alignez les meilleures pratiques
- Traitez en direct vos achats hors production
- Supprimez les coûts intermédiaires
- Maîtrisez les risques fournisseurs

→ ETAPE 3 :

- Piloter les prix depuis les achats jusqu'aux ventes
- Intégrez en temps réel toutes les variables internes et externes
- Calculez le meilleur prix



les contrats générés automatiquement par la plateforme.

Claus SCHIMMEL, Directeur achat :
« L'inflation des commandes mal maîtrisée a disparu avec à la clé des économies budgétaires très conséquentes et une transparence indispensable à la maîtrise de la relation fournisseur... Nous savons ce que nous achetons et pouvons faire jouer les effets volumes en toute connaissance de cause dans nos appels d'offres »

« Nos hôpitaux ont économisé plus de 10% d'un budget de 7 milliards d'euros dès la première année d'utilisation de HEALTHINSPEKT et nous maîtrisons aujourd'hui une chaîne achat totalement dématérialisée ».

LES PRINCIPAUX BENEFICES HEALTHINSPEKT

HEALTHINSPEKT permet aux structures hospitalières et médicales de :

- Conduire en toute sécurité l'automatisation et la dématérialisation de l'appel d'offre au bon à payer
- Rationaliser les ordres d'achat en incluant électroniquement par références les préférences de chaque médecin
- Supprimer les achats sans contrat et vérifier que les achats sont effectués au juste prix
- Gagner de la visibilité sur les dépenses, remettre en conformité contractuelle les facturations et capitaliser sur de nouvelles opportunités d'économies en respectant les budgets.

LES 10 MOYENS DE REDUIRE LES COÛTS D'ACHATS HOSPITALIERS

Confrontés à une diminution du montant alloué aux remboursements des frais hospitaliers et chirurgicaux, les centres hospitaliers peuvent réduire leurs coûts d'achat immédiatement en

utilisant les services de contrôle et de gestion dématérialisée de la relation fournisseur de l'appel d'offre au bon à payer.

HEALTHINSPEKT fournit la plateforme collaborative temps réel WEB 2 et les logiciels nécessaires à la réduction des coûts. L'expérience de HEALTHINSPEKT permet de dégager 10 facteurs clés de succès en matière de réduction de coûts médicaux et hospitaliers.

HEALTHINSPEKT, 10 facteurs clés de succès :

1. Économisez une moyenne de 12 à 30 euros de temps homme par ordre et par facture en effectuant vos achats électroniquement avec le plus grand nombre de fournisseurs possibles.
2. Automatisez le processus achat du devis au bon à payer rationalise les opérations et augmente l'efficacité.
3. Centralisez les achats via une plateforme collaborative WEB2 à travers votre organisation apporte visibilité et contrôle de vos achats.
4. Développez vos bases de données achats, en incluant des données de marché critiques permettra d'être en phase avec les offres et tarifs fournisseurs et de structurer vos choix sans risque de biais.
5. Analysez le coût total de votre propre chaîne achats ; en plus du prix payé, considérer les charges financières liées à l'exécution de l'achat, la logistique, les inventaires, les frais techniques, les remboursements entre autres.
6. Mettez en évidence à la fois le coût total et l'efficacité des produits de soins aux patients, vous déterminerez ainsi le rôle joué par le coût et la qualité des soins que votre centre hospitalier fournit.
7. Recherchez à remettre en conformité tous les achats hors contrats, spéciale-

ment les références médicales les plus coûteuses.

8. Economisez de 3 à 10% en évitant les surfacturations et en contrôlant les prix à partir d'informations contractuelles temps réel.(Tarifs, CGV..).

9. Considérez la chaîne achat comme une fonction transversale de votre organisation, sa colonne vertébrale; établissez des partenariats actifs avec les cliniciens et les financiers, travaillez ensemble pour atteindre vos objectifs et éviter tout gaspillage.

10. Collaborez avec vos fournisseurs pour maintenir la qualité de votre service aux patients à moindre coût, partagez votre expérience interne sur l'usage des produits achetés afin d'inciter vos fournisseurs à revoir leurs produits et leurs coûts.